Tech Mate □□□□□□□□□□

□□□ Administrator
□□, 10 □□ 2022 10:26 - □□□□ □□, 10 □□ 2022 11:02

□□□□□Tech Mate □□□□□□□□□□

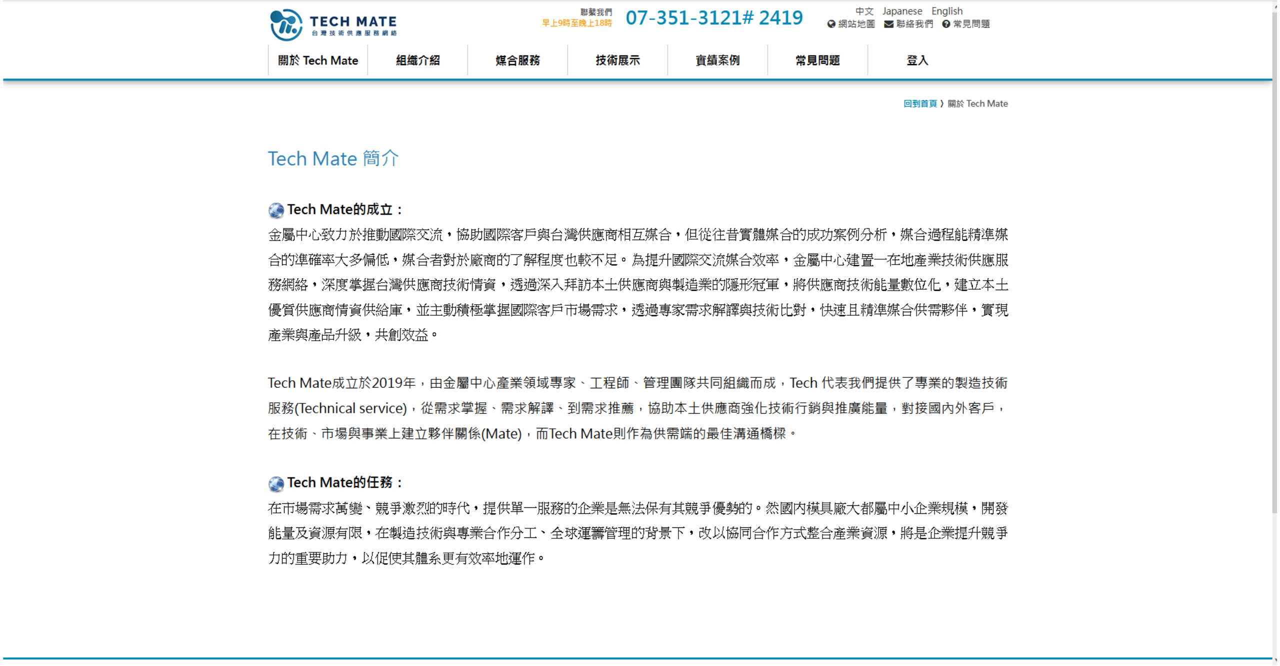
□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□API□□

□□□□□http://www.techmate.com.tw/index/

□□□□□2020□

□□□□□

TECH MATE
台灣技術供應服務網絡
聯繫我們
早上9時至晚上18時
07-351-3121# 2419
中文
Japanese
English
網站地圖
聯絡我們
常見問題
關於 Tech Mate
組織介紹
媒合服務
技術展示
實績案例
常見問題
登入
目前上線廠家數 210
本月新增 0 筆
募集中案件 5 件
進行中案件 249 件
MATCH
尋求媒合
CASE
案例展示


TECH MATE
台灣技術供應服務網絡
聯繫我們
早上9時至晚上18時
07-351-3121# 2419
中文 Japanese English
網站地圖 聯絡我們 常見問題
關於 Tech Mate
組織介紹
媒合服務
技術展示
實績案例
常見問題
登入
回到首頁 〉關於 Tech Mate

Tech Mate 簡介

Tech Mate的成立：

金屬中心致力於推動國際交流，協助國際客戶與台灣供應商相互媒合，但從往昔實體媒合的成功案例分析，媒合過程能精準媒合的準確率大多偏低，媒合者對於廠商的了解程度也較不足。為提升國際交流媒合效率，金屬中心建置一在地產業技術供應服務網絡，深度掌握台灣供應商技術情資，透過深入拜訪本土供應商與製造業的隱形冠軍，將供應商技術能量數位化，建立本土優質供應商情資供給庫，並主動積極掌握國際客戶市場需求，透過專家需求解譯與技術比對，快速且精準媒合供需夥伴，實現產業與產品升級，共創效益。

Tech Mate成立於2019年，由金屬中心產業領域專家、工程師、管理團隊共同組織而成，Tech 代表我們提供了專業的製造技術服務(Technical service)，從需求掌握、需求解譯、到需求推薦，協助本土供應商強化技術行銷與推廣能量，對接國內外客戶，在技術、市場與事業上建立夥伴關係(Mate)，而Tech Mate則作為供需端的最佳溝通橋樑。

Tech Mate的任務：

在市場需求萬變、競爭激烈的時代，提供單一服務的企業是無法保有其競爭優勢的。然國內模具廠大都屬中小企業規模，開發能量及資源有限，在製造技術與專業合作分工、全球運籌管理的背景下，改以協同合作方式整合產業資源，將是企業提升競爭力的重要助力，以促使其體系更有效率地運作。